

Imperial  
Enterprise Lab

# インペリアル・カレッジ・ロンドン による次世代イノベーターと起業家 への支援



# 概要

**インペリアル・エンタープライズ・ラボは、インペリアルのイノベーターや起業家のための専用サポート・サービスです。こちらでは、学生、卒業生、職員が起業スキルを学び、起業を決意した場合にサポートを受けることができます。**

私たちの使命は、世界トップクラスの研究やアイデアを社会全体の利益のために応用し、社会にインパクトを与え、さらに加速させることです。

イノベーションはチームプレーであると考えています。そこで大学内の別な起業家イニシアチブやセンター、ロンドンの起業家エコシステムの主要なインキュベーター、投資家、アクセラレーター、資金提供者、国内外の主要企業と緊密に協力し、インペリアルの起業家に最高のサポートを提供しています。

私たちのサービスは、すでにインペリアルに在籍する起業家の学生やスタッフを支援するだけでなく、大学で学ぶ学生、働くスタッフの新たな獲得にも役立っています。

# 経営理念

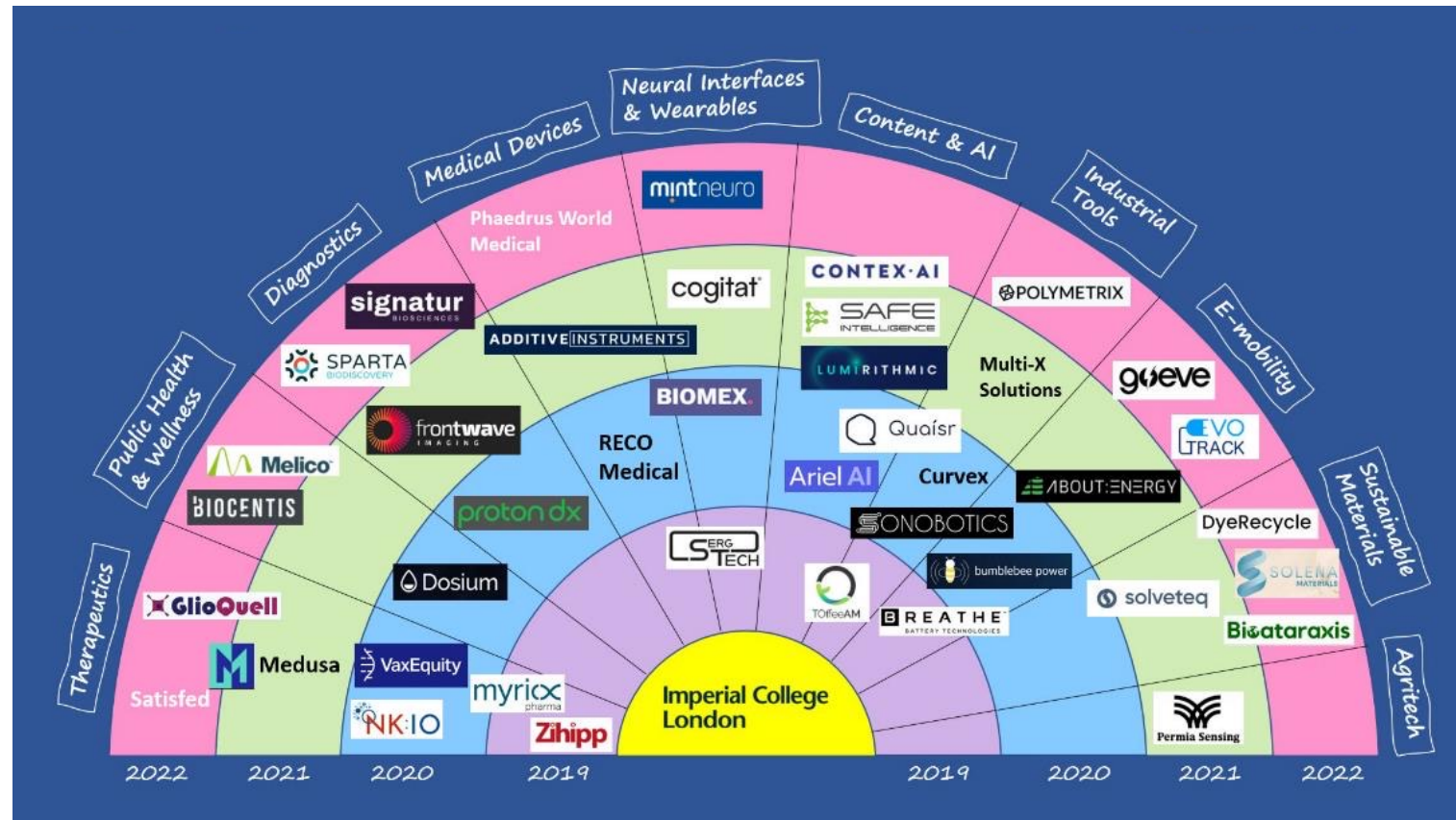
- 1. 起業家第一主義** —— 私たちの使命は、技術やイノベーションの担い手である起業家を育成・支援することです。アイデアの内容や従業員・学生というステータスにこだわりません。
- 2. 利害関係のないアドバイス** —— 私たちは、起業家が常に客観的で利害関係のないアドバイスにアクセスできるように努めています。私たちは出資をしませんし、**有料\*のサービスを提供することはありません**。アカデミックな起業家に対しては、資本やライセンス条件の交渉に関与することはありません。
- 3. 自主性** —— 私たちがここにいるのは、人々のために仕事をするためではありません。学業や本業以外にアイデアを追求しようとする自主的な学生やスタッフを支援し、アドバイスするためです。その一環として、点と点をつなぎ、起業家がイノベーションの道のりを進むのを支援するために私たちは仕事をしているのです。

\* インペリアル・カレッジのアカデミック・スタートアップに対して、インペリアルが資本参加する場合、インペリアルは技術移転ユニットの同僚と綿密な連携をとりますが、彼らの意思決定に影響を与えることはなく、そのサポートサービスに関しても資本参加や料金を取ることはありません。

# 主な統計—学生のイノベーション

インペリアル・カレッジ・ロンドンの学生数 :	<b>18,000人</b>
エンタープライズ・ラボの年間利用者数 :	<b>2,500人</b>
年間に提供される助成金と賞金 :	<b>19万ポンド</b>
2016~22年に設立された学生スタートアップ数 :	<b>321件</b>
3年間の学生による起業の残存率 :	<b>75%</b>
2016~22年の学生スタートアップによる資金調達額 :	<b>4億2千2百万ポンド</b>
フォーブス誌「30歳以下の30社」学生・卒業生数(2022年) :	<b>17</b>

# 主要統計—大学研究分野からのスピナウト



2019年以降に立ち上げられたスピナウト：41件

総投資額：7,100万ポンド

イグジット\*：1件

\*アリエルAI——拡張現実ソフトウェア会社で2020年3月に86万ポンドを調達し、2021年にスナップ・グループ（ソーシャルメディアアプリSnapChatの運営会社）に買収された。

\* 「スピナウト」 = インペリアルカレッジが知的財産の一部を所有する新興企業



Imperial  
Enterprise Lab

イノベーターや起業家をどの  
ように支援するか……



# 1/起業家支援のリソース

- コミュニティ・コライダーのイベント
- ハウツー・マスタークラス
- 共同ワーキングスペース
- 起業家ライブラリー
- ウェブサイト
- Slackチャンネル（1,900人以上のメンバー）
- D/sruptと機密情報ニュースレター

## 主な特徴

- アクセスが容易
- 年中オープン
- 学生の場合、会社を設立しなくてもアクセス可能



## 2/起業家育成プログラム

- ベンチャー・カタリスト・チャレンジ(VCC)
- WEイノベーション
- WE アクセラレーター
- 夏季促進プログラム
- メドテック・スーパーコネクター(MTSC)
- アイデアチャレンジ
- グローバル・チャレンジ・ラボ(GCL)

### 主な特徴

- 起業に携わる／アイデアを有する人向け
- 応募によるエントリー
- コホート・ベース
- 期間限定（通常3～6ヶ月）
- 混合学習コンテンツワークショップ+マンツーマン指導
- 最終的にピッチを実施、優秀なチームには助成金や賞金を授与。



# 3/起業家支援サービス

- 週1回のアイデア会議
- 月例ピッチ・ミーティング
- エキスパート・イン・レジデンス (XiR)
- インペリアル・ベンチャー・メンタリング・サービス (IVMS)
- イノベーション・コーチング

## 主な特徴

- スタートアップに携わる人向け
- 年中アクセス可能
- ニーズに合わせた1対1のアドバイス
- コーチ、専門家、メンターは全員、高度な資格と審査を受けており、経歴豊富な起業家、経営幹部、専門分野のスペシャリストである

# 4/投資サービス

- 起業家のためのスキルとトレーニングの提供
  - 起業家向けファイナンス
  - 「投資家としての準備」を整える
  - 投資を呼び込む
- 永続的なVC投資家コミュニティを維持する
- 起業家と投資家の出会いを促進する

## 主な特徴

- 学生、職員、卒業生の起業家向け
- 起業のどの段階からでもアクセス可能
- 1対1のコーチングとワークショップ主導の教育がインペリアル・カレッジ全体で展開される
- インペリアルの投資家ネットワーク（200のVCとエンジェル）へのアクセスを提供する：
  - 個人的な紹介
  - オンラインでのインペリアル投資ポータル



Imperial College  
London

Enterprise

White City Incubator

# インペリアル・カレッジの先進的 ハックスペース+ホワイトシティ・ インキュベーター

起業家が専用設備を使用し、専任のテクニカル・フェローのサポートを受けながら実験や製品の試作を行うことができる、専用のフォローアップ施設



# もっと詳しく知りたい方は……

- Website:** [imperialenterpriselab.com](https://imperialenterpriselab.com)
- LinkedIn:** [/imperialenterpriselab](https://www.linkedin.com/company/imperialenterpriselab)
- Instagram:** [@ImperialEnterpriseLab](https://www.instagram.com/ImperialEnterpriseLab)
- Twitter:** [@ICEnterpriseLab](https://twitter.com/ICEnterpriseLab)
- Slack:** [Bit.ly/elab-slack](https://bit.ly/elab-slack)
- Email:** [enterprise.lab@imperial.ac.uk](mailto:enterprise.lab@imperial.ac.uk)
- D/srupt:** [imperialenterpriselab.com/d-srupt/](https://imperialenterpriselab.com/d-srupt/)



D/srupt(毎年発行のアントレプレナーシップ誌)  
をダウンロードする